

Как ведётся учёт продаж на маркетплейсах

Торговый дом "Комплексный"

Организация	Торговый дом "Комплексный", ИНН 9999115007
Налогообложение	ОСНО · плательщик НДС
База 1С	Управление торговлей
Период	01.10.2025 – 30.09.2026
Площадки	Ozon, Wildberries, Яндекс Маркет
Доступ к базе	только чтение, база не изменялась



Учёт требует наведения порядка

9 из 19 проверок пройдены. Пока есть критичные находки, индекс ограничен сверху.

≈ 614 тыс. ₽

выручки не попало в учёт: 2 месяца без отчёта

180 шт.

товара числится на складах площадок по данным 1С

2 месяца

не закрыто, себестоимость не посчитана

Что проверяли

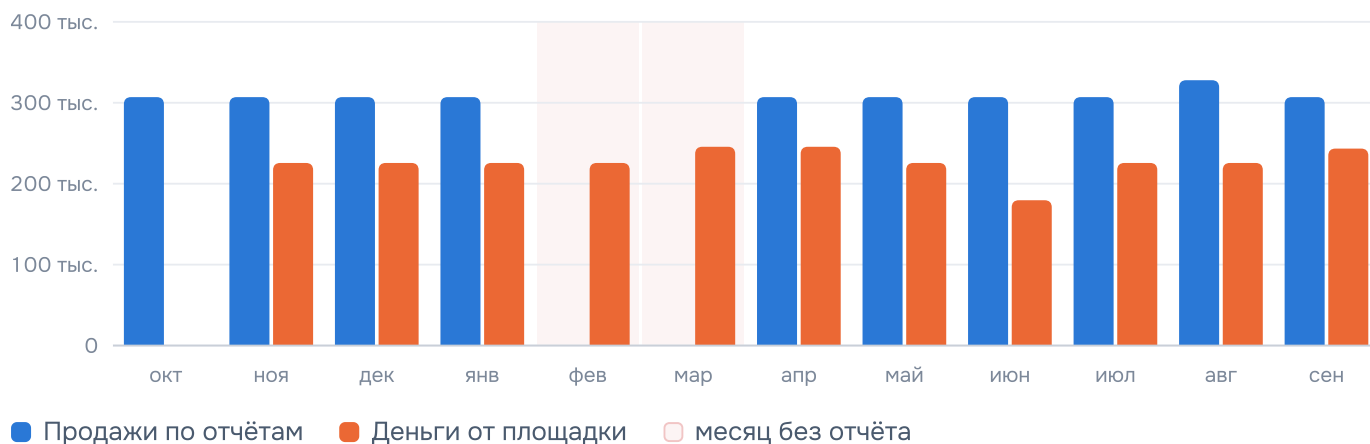
Область	Результат
Документы продаж	● <u>Нет отчётов площадок: Ozon за февраль–март 2026</u>
Удержания	● <u>За часть месяцев удержания площадки не внесены</u> ● <u>Вознаграждение площадки учтено дважды</u>
Деньги	● <u>Выплаты площадки проведены не как оплата</u>
Остатки	● <u>Товар уходил в минус</u>
Себестоимость	● <u>Не закрыты месяцы июль и август 2026, себестоимость не рассчитана</u>
Налоги и бухгалтерия	● <u>НДС по услугам площадок около 6 366 ₽ не принят к вычету</u> ● <u>НДС с продаж через площадки за июнь 2026 не попал в книгу продаж</u> ● <u>Расходы и авансы без закрывающих документов — 282 339 ₽</u> ● <u>Ставка НДС в продажах через площадки не соответствует режиму</u>
Справочники	● В порядке
Настройки	● В порядке
Управленческий учёт	● В порядке

В программе «Управление торговлей» нет бухгалтерского учёта и книги доходов и расходов, поэтому проверки по ним не проводились. Их рекомендуем сделать в бухгалтерской программе.

Отчёты площадок внесены не за все месяцы Критично

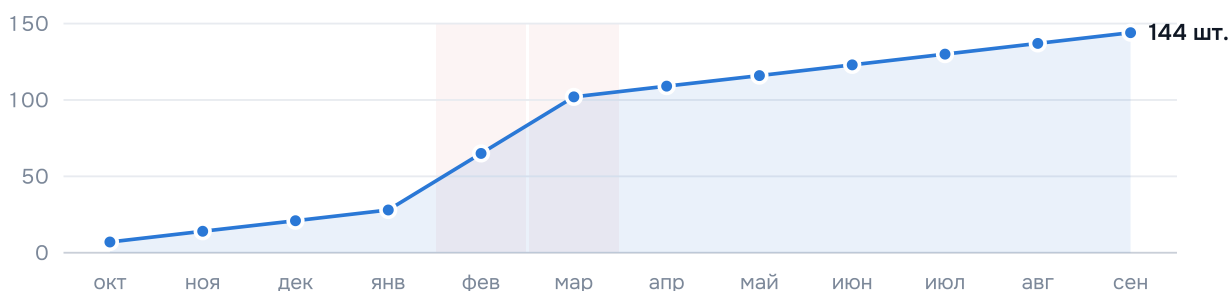
Отчёты Ozon внесены за соседние месяцы, а за февраль–март 2026 их нет. Продажи в эти месяцы шли: за февраль–март 2026 площадка перечислила 471 245 ₽. Но отчётов о продажах за эти месяцы нет, поэтому выручка в учёте не появилась.

Ozon: продажи по отчётам и деньги от площадки



Пока отчёта нет, проданный товар продолжает числиться на складе площадки. Поэтому остаток у Ozon в 1С только растёт и к концу периода дошёл до 144 шт. В личном кабинете площадки цифра, скорее всего, другая.

Товар у Ozon по данным 1С, на конец месяца



Во что это обходится. Если считать по среднему месяцу, в учёт не попало около 614 тыс. ₽ выручки. Точную сумму покажут отчёты из личного кабинета. Пока их нет, выручка и налоговая база за эти месяцы, вероятно, занижены, а остатки и расчёты с площадкой могут не совпадать с кабинетом. При налоговой проверке это может привести к доначислениям.

Что рекомендуем. Скачать в личном кабинете отчёты о реализации за пропущенные месяцы и внести их в 1С, затем сверить остаток товара у площадки и расчёты с ней с данными кабинета.

НДС с продаж через площадки, вероятно, начислен не полностью

Критично

НДС с продаж через площадки попадает в книгу продаж либо по счёту-фактуре на каждый отчёт площадки, либо сводной справкой за месяц – так оформляют продажи физическим лицам.

За период в базе 24 отчёта площадок о продажах. За октябрь 2025 – май 2026 и июль 2026 НДС с них есть в книге продаж в сводных справках. А за июнь 2026 НДС по отчётам – около 55 361 ₽ – в книгу продаж не попал ни по счёту-фактуре, ни в сводной справке.

НДС с продаж через площадки за период



■ в книге продаж – 1335181 ₽ ■ нет в книге продаж – 55361 ₽

Во что это обходится. Если декларация составлялась по книге продаж, НДС к уплате за этот период, вероятно, занижен. При налоговой проверке это может привести к доначислению налога и пеням.

В 1 документе продаж 2026 года на 307 000 ₽ стоит ставка НДС 20 %, а с 1 января 2026 года основная ставка – 22 %. Рекомендуем проверить ставки в карточках товаров и в документах.

Что рекомендуем. Включить НДС по отчётам площадок за эти месяцы в книгу продаж (счётом-фактурой или сводной справкой) и сверить книгу продаж с поданными декларациями. Исправить ставку НДС в карточках товаров. Нужны ли уточнённые декларации, решает ваш бухгалтер.

Вознаграждение площадки учтено дважды Критично

Вознаграждение Ozon за май 2026 отражено два раза: в отчёте о продажах и ещё раз отдельным актом услуг.

Во что это обходится. Расходы на 46 050 ₽ учтены лишний раз: прибыль занижена, а расчёты с площадкой не совпадают с кабинетом.

Что рекомендуем. Оставить вознаграждение в одном месте – как правило, в отчёте площадки о продажах – и убрать его из акта услуг.

За часть месяцев удержания площадки не внесены Критично

Площадка каждый месяц удерживает из выплат комиссию, логистику и другие услуги. В отчётах о продажах есть выручка, но нет ни вознаграждения площадки, ни её услуг: Яндекс Маркет – за март–апрель 2026.

Во что это обходится. По средней доле удержаний в другие месяцы в учёт не попало около 12 600 ₽ расходов. Расходы и долг перед площадкой в учёте не совпадают с кабинетом, а прибыль за эти месяцы, вероятно, завышена.

Что рекомендуем. Скачать в личном кабинете отчёты и закрывающие документы площадки за эти месяцы и внести вознаграждение и услуги в 1С.

Товар уходил в минус Критично

По 1 позиции остаток товара в 1С становился отрицательным: товар продан или передан площадке раньше, чем оприходован. Например, «Тумбочка прикроватная»: после документа «Передача на комиссию ТД00-000018 от 04.08.2026» остаток стал 4 шт. в минусе.

Во что это обходится. Пока остаток уходит в минус, себестоимость таких продаж считается неверно, и прибыль по ним искажена.

Что рекомендуем. Проверить даты поступления и передачи товара, внести поступления правильной датой и перезаккрыть месяцы.

Не закрыты июль и август 2026 Критично

Себестоимость продаж в 1С считается при закрытии месяца. Последнее закрытие в базе – за июнь 2026, после этого месяцы не закрывались. Пока месяц не закрыт, программа не знает, во сколько обошёлся проданный товар: прибыль и маржа за эти месяцы неизвестны, а расходы для налога, вероятно, занижены.

Заккрытие месяца

	окт	ноя	дек	январ	фев	мар	апр	май	июн	июл	авг	сен
Торговый дом "Компл...	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✗	.

✓ закрыт ✗ не закрыт · закрывать ещё рано пусто — продаж не было

Что рекомендуем. Выполнить закрытие месяца по порядку, начиная с самого раннего незакрытого, и разобрать ошибки, если программа их покажет.

Есть расходы и авансы без закрывающих документов Важно

Расход можно учесть для налога и подтвердить при проверке, только если по нему есть закрывающий документ поставщика — акт или УПД. Мы посмотрели, по каким оплатам таких документов в базе нет.

- авансы поставщикам, по которым больше 60 дней нет поступления, — 247139 ₽ (3 поставщика)
- 4 поступления на 176105 ₽ (3 % всех закупок) без номера и даты документа поставщика и без счёта-фактуры
- деньги под отчёт на 35200 ₽ без авансового отчёта дольше 30 дней (2 сотрудника)

Суммы без закрывающих документов, по видам



Во что это обходится. Это не убыток: деньги могли уйти по делу, просто в базе нет документов. Но без них налоговая может не принять такие суммы в расходы, а по старым авансам — спросить, за что заплачено.

Что рекомендуем. Запросить у поставщиков акты и УПД по авансам и внести их в 1С; если услуга не оказана — вернуть аванс или зачесть его. Получить авансовые отчёты по подотчётным суммам.

Выплаты площадки проведены не как оплата Важно

1 поступление от Ozon на 225 645 ₽ проведено как «прочее поступление», а не как оплата от площадки. Поэтому эти деньги не закрыли долг площадки: в учёте она должна больше, чем на самом деле, и сверить расчёты с кабинетом не получится.

Что рекомендуем. Перепровести эти поступления как оплату от клиента по договору с площадкой.

НДС по услугам площадок принят к вычету не полностью Важно

Площадки каждый месяц присылают закрывающие документы (УПД) на свои услуги и вознаграждение, в сумме есть НДС. Его можно принять к вычету, если документ внесён в 1С и отражён в книге покупок.

За период площадки оказали услуг на 2 076 114 ₽, НДС в них – 366 515 ₽. К вычету принято 360 149 ₽, а по 6 366 ₽ НДС вычета нет – в основном за июнь 2026.

НДС по услугам площадок за период



Во что это обходится. НДС к уплате за эти периоды, вероятно, завышен примерно на 6 366 ₽. Вычет по таким документам можно заявить в течение трёх лет после принятия услуг к учёту.

Что рекомендуем. Получить УПД площадок за эти месяцы в личном кабинете или через ЭДО, внести их в 1С и отразить вычет. В каком периоде заявлять вычет и нужна ли уточнённая декларация, решает ваш бухгалтер.

Ставка НДС в продажах через площадки не соответствует режиму Важно

Ставка НДС в документах продаж зависит от режима организации: при освобождении от НДС – без налога, на УСН с НДС – 5 или 7 %, на общей системе – 20 %, а с 1 января 2026 года – 22 %.

- ставка ниже положенной: 1 документ на 307 000 ₽

Ставка в документах и положенная по режиму

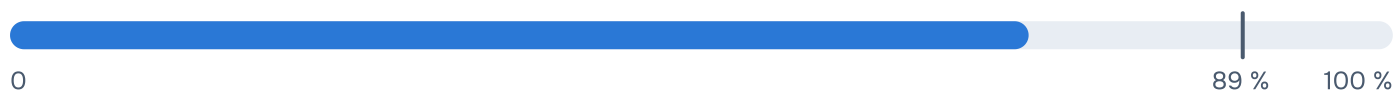
Год	В документах	Положено	Документов	Сумма	НДС
2025	20 %	20 %	6	2 111 400 ₽	351 900 ₽
2026	20 %	22 %	1	307 000 ₽	51 167 ₽
2026	22 %	22 %	17	5 476 000 ₽	987 475 ₽

Во что это обходится. За уже сданные кварталы НДС, вероятно, начислен меньше положенного – по нашей оценке, примерно на 5 117 ₽. При налоговой проверке это может привести к доначислению и пеням.

Что рекомендуем. Проверить ставку НДС в карточках товаров и настройки налогообложения организации, исправить документы продаж. Нужны ли уточнённые декларации, решает ваш бухгалтер.

Доля вычетов НДС

Налоговая смотрит, какую часть начисленного НДС организация уменьшает вычетами. Ориентир – около 89 %: если доля выше, это может стать поводом для вопросов. У Торговый дом "Комплексный" за октябрь 2025 – сентябрь 2026 – 74 %.



Это не ошибка учёта, а показатель для контроля. Ориентир по региону публикует налоговая, рекомендуем сверить его с вашим бухгалтером.

Сколько зарабатываете на площадках

Посчитать прибыль по площадкам достоверно пока нельзя.

- внесены не все отчёты площадок, поэтому выручка за часть месяцев не признана
- не закрыты месяцы, поэтому себестоимость за них не рассчитана
- комиссия площадки в отчётах почти нулевая, возможно, выручка отражена за вычетом комиссии

После того как эти места поправят, покажем прибыль по каждой площадке: выручка минус себестоимость и все удержания.

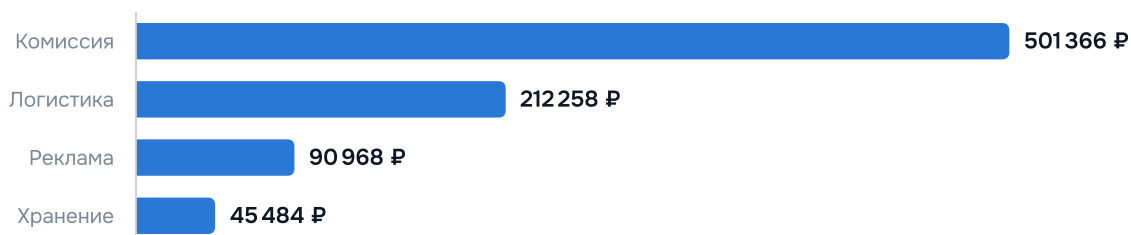
Что можно сказать уже сейчас: за период Wildberries удержал 1 083 817 ₽. Больше всего – комиссия: 809 472 ₽, 75 % всех удержаний.

Wildberries: удержания площадки за период



Что можно сказать уже сейчас: за период Ozon удержал 850 075 ₽. Больше всего – комиссия: 501 366 ₽, 59 % всех удержаний.

Ozon: удержания площадки за период



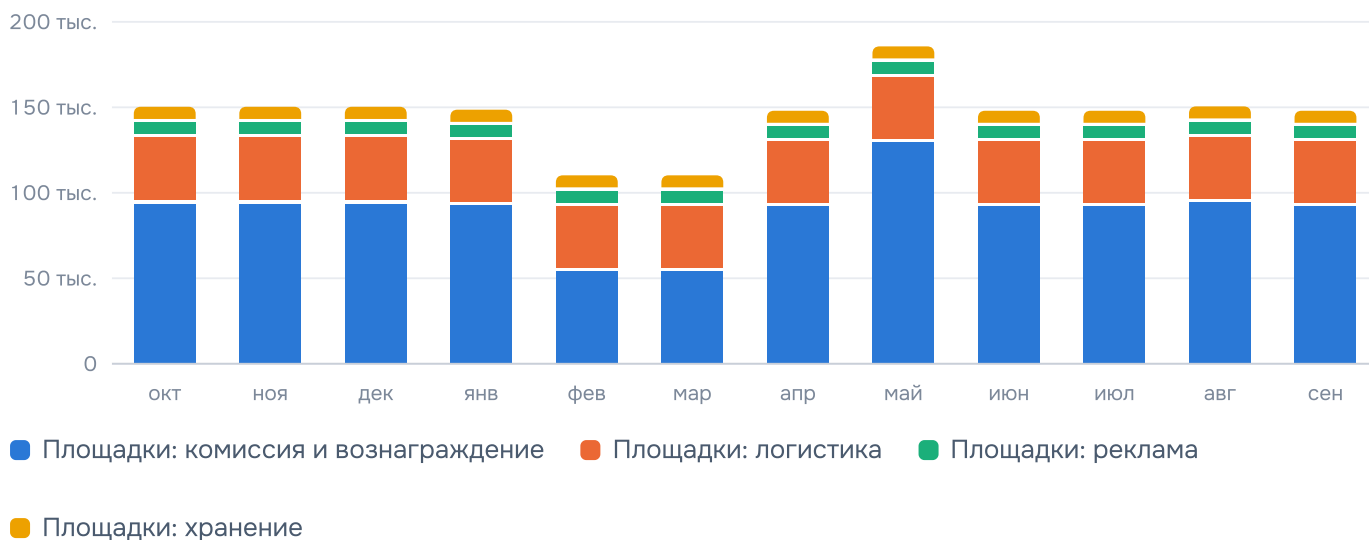
На что уходят деньги

Расходы Торговый дом "Комплексный" за октябрь 2025 – сентябрь 2026 – 1 709 599 ₽, без себестоимости проданных товаров. Крупнейшая статья – площадки: комиссия и вознаграждение: 1 086 545 ₽, 64 % всех расходов.

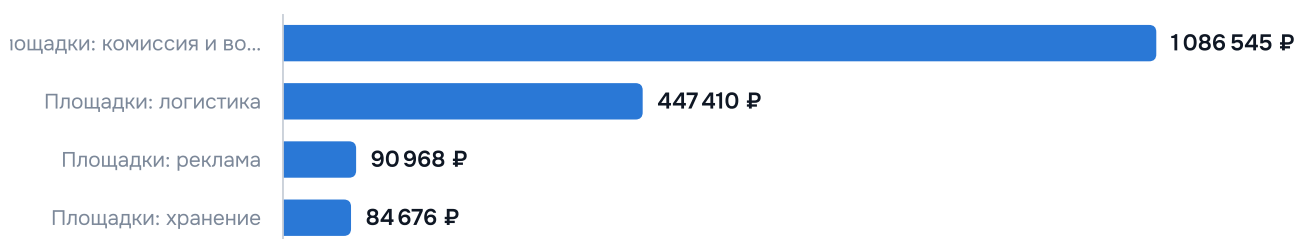
Картина приблизительная.

- не все месяцы закрыты: распределение расходов и себестоимость за них могут измениться

Расходы по месяцам



Расходы за период по статьям



Для сравнения: себестоимость проданных товаров за тот же период – 3 575 440 Р.

Что в порядке

- ✓ Комиссионная торговля включена, учёт идёт по одной схеме
- ✓ Площадки не заведены дважды с одним ИНН
- ✓ С площадками заключены договоры комиссии
- ✓ Продажи площадкам оформлены как комиссия, а не как обычная продажа
- ✓ Ни один период не отражён дважды
- ✓ Удалённые отчёты заменены новыми, непроведённых нет
- ✓ Нет отгрузок сверх заказанного
- ✓ Нет продаж с нулевой себестоимостью
- ✓ Для площадок настроены направления деятельности

Что предлагаем

Исправить учёт можно двумя способами — выбирайте, как удобнее.

Своими силами

Передайте этот план вашему бухгалтеру. Он написан так, чтобы по нему можно было работать без нас: в каждом разделе выше сказано, что и где поправить.

Поручить нам

Наш специалист внесёт недостающие документы, закроет месяцы и сверит итог с личными кабинетами площадок. Оценка — ниже, окончательно согласуем до начала работ.

В обоих случаях после исправления можно проверить базу ещё раз.

Что нужно сделать

Эти места подтверждены данными базы.

	Работа	Оценка
1	Внести недостающие отчёты площадок, сверить товар и расчёты с кабинетом	до 7 ч
2	Оформить счета-фактуры по отчётам площадок, сверить книгу продаж и ставки НДС	до 5 ч
3	Убрать двойное вознаграждение площадки	до 5 ч
4	Внести удержания площадки за пропущенные месяцы	до 5 ч
5	Разобрать отрицательные остатки, исправить даты поступлений и перезакрыть месяцы	до 5 ч
6	Закрыть незакрытые месяцы, разобрать ошибки расчёта себестоимости	до 3 ч
7	Собрать закрывающие документы по авансам и подотчётным суммам, внести их в 1С	до 5 ч
8	Перепровести выплаты площадки как оплату по договору	до 5 ч
9	Внести УПД площадок за пропущенные месяцы и отразить вычет НДС	до 3 ч
10	Исправить ставки НДС в карточках товаров и документах продаж	до 4 ч

Нужно сделать — до 47 часов

Это верхняя граница: оплачиваются фактические часы. Оценку уточним после созвона, когда посмотрим кабинеты площадок.

[Обсудить исправление](#)

Если что-то в заключении непонятно, напишите нам, разберём вместе.

Команда Addvit · support@addvit.ru · addvit.ru

Суммы рассчитаны по данным базы и являются оценкой. Выводы носят рекомендательный характер: они сделаны по данным базы 1С и не учитывают документы, которых в базе нет. Заключение не является аудиторским (307-ФЗ) и не заменяет налоговую консультацию.